

|  | | Verkaufskalkulation NAS Festplatte | |
|--|------------|------------------------------------|--|
| <p>Die Fa. SIE ON GmbH kauft für 15000,- € netto 100 Stück NAS Festplatten (6TB) und will diese weiter an ihre Kunden verkaufen. Führen Sie die Verkaufskalkulation durch. SIEON bekommt 5% Mengenrabatt und erhält 3% Skonto für die Zahlung der Rechnung innerhalb von 10 Tagen. Für den Druck des Firmennamens auf eine neutrale Verpackung wird 100,- € einmalig berechnet. Für die Transportversicherung werden pauschal 0,5% vom Listeneinkaufspreis berechnet.</p> | | | |
| Kalkulationsschema | Ergebnisse | Was ist gegeben | Rechenweg |
| Listeneinkaufspreis netto | | | |
| -Lieferantenrabatt | | 5% | |
| = Zieleinkaufspreis | | | |
| - Skonto | | 3% | |
| = Bareinkaufspreis | | | |
| + Bezugskosten Versand | | | |
| Verpackung | | 100,00 € | Firmeneigene Verpackung mit SIE ON Schriftzug |
| Zoll | | | |
| Transportversicherung | | 0,50% | |
| Bezugspreis (Einstandspreis) | | | |
| + Handlungskosten (Gemeinkosten) | | 55% | |
| = Selbstkostenpreis | | | |
| + Gewinn | | 12% | |
| = Barverkaufspreis | | | |
| + Kundenskonto | | 0% | |
| =Zielverkaufspreis | | | |
| + Kundenrabatt | | 0% | |
| = Listenverkaufspreis netto | | | |
| + Umsatzsteuer (Mwst.) | | 19% | |
| = Bruttoverkaufspreis | | 119% | |
| Bruttoverkaufspreis/ Stück | | | |